

伊豆商事 安全大会

2020年9月4日、11日の2日間、伊豆商事本社5階にて「安全大会/職長・安全責任者講習」を行いました。

安全大会については、コロナ禍の現状を踏まえ、密を避ける観点から例年通りの会場集合形式を避け、会場参加者は講習必要参加者のみとし、修了証の更新期間がまだ残っている協力会会員については、安全指導資料と柳田社長の安全奨励あいさつを配布させて頂く形で実施いたしました。

今期、弊社が掲げている「安全目標」

- ①無事故、無災害の達成
- ②第三者災害の絶無の実践、達成

職長・安全責任者講習については、施工元請け事業所として「作業環境の整備、現場作業に於ける安全管理、安全指導」を鑑み、当社主催にて開催いたしました。今後も「更新が必要な会員」については適宜、講習会の開催、受講指導を徹底していきます。

また昨今のコロナ対策とあわせて「猛暑、熱中症対策」「現場作業員の高齢化、若手不足対策」に対して、安全意識、安全対策への取り組み強化は伊豆商事の責務と考えております。今後の伊豆商事の現場対応力の強化にご期待いただきますよう、よろしくお願い申し上げます。



お問い合わせ先

首都圏営業グループ

TEL : 03-3634-1533 FAX : 03-3634-9690
インセールスお客様担当：四方田

城東営業所

TEL : 03-3635-7129 FAX : 03-3635-7146
インセールスお客様担当：桑原、戸塚

東京中央営業所

TEL : 042-426-7077 FAX : 042-426-7079
インセールスお客様担当：宮寺

調布営業所

TEL : 042(426)7077 FAX : 042(426)7079
インセールスお客様担当：宮寺、島立、橋本

大塚営業所

TEL : 03(5391)1201 FAX : 03(5391)1205
インセールスお客様担当：松尾、前田、石井

埼玉・柏営業所

TEL : 048(931)7773 FAX : 048(931)7776
インセールスお客様担当：黒田、青柳、小倉

千葉営業所

TEL : 043(258)9851 FAX : 043(250)3216
インセールスお客様担当：小原、小倉

市原営業所

TEL : 0436(88)3321 FAX : 0436(88)3323
インセールスお客様担当：高橋、松山

佐原営業所

TEL : 0478(58)1424 FAX : 0478(55)1218
インセールスお客様担当：堀江、安藤

つなぐグループ

TEL : 048(931)7773 FAX : 048(931)7776
つなぐグループ責任者：小林

イズサフくんだより no.20

2020.10 発行

目次

- ・お知らせ情報
- ・商品紹介
- ・ブレイクタイム
- ・伊豆商事基本5動作
- ・伊豆商事 安全大会
- ・お問い合わせ先

付属資料

- ・パナソニック小型エレベーター



お知らせ情報

■セグメント別市場動向■

トイレ

新型コロナウイルスの影響で、商品供給に影響があったが、商品供給は平常に回復。しかし、新築・リフォーム共に停滞。回復が待たれる。

バス

ショールームは7月に再開したが、予約制の為、来場・引き合い・成約共に前年比減少。戸建・集合共に出荷も前年ダウン。LIXIL スパージュキャンペーン実施中。10月30日まで。

洗面

戸建・集合物件、新築・リフォーム共に前年の出荷台数は減少。ウイルス対策で自動水栓タイプが好調。

キッチン

ショールームは7月に再開したが、4月以降のショールーム閉鎖の影響で受注・出荷共に前年比減少。クリナップショールーム「イエナカ充実フェア」開催中。12月25日まで。

給湯

ガス給湯器・石油給湯器の出荷は前年比アップ。業務用給湯器・エコキュート共に前年ダウン。新築・リフォームの回復に期待。

空調

6月も新型コロナウイルスの影響による現場遅延で業務用は失速。住宅用は大幅増。空気清浄と換気の意識の高まりで中高級機が増加。



商品紹介 パナソニック エレベーター

業務用エレベーター計画中の皆様へ

パナソニックの **小規模建築物** 小型エレベーターご存じですか？

小さな建物には、

小さなエレベーターがおすすめです！

使用条件

- 管理責任者を選定、その管理のもとで使用してください。
- 使用頻度200回以下/日を前提に設計。

ご注意>乗り過ぎの恐れがあり不特定多数の乗客・乗客の店舗(テナント)等が混在するビルには設置できません。

設置建物一例

従来の小規模建築物の設置例



介護・福祉施設等 診療所・医院等 保育園等 寺院・神社等 教会等 集会所等

計画される場合は、事前に当社パナソニック エレベーター(03-5783-3740 戸辺)までご相談ください。

ウェルハートVS XLウェルハートVS



新商品 VS シリーズ

さらに幅広い小規模建築に対応



その他の小規模建築
利用者が限定されている建物
詳しくは同封のパンフレットをご覧ください。

ブレイクタイム バイクとコロナ

世の中には不便なものが沢山あります。とりわけ乗り物で言うとバイクがそれに当たるといいます。

正直、買い物に行くのなら荷物を沢山積載できて、エアコン、カーラジオをつけて快適に過ごせる車が絶対に便利です。ヘルメットやグローブも装着しないですぐに出かけられます。

冬は凍えるほどの寒さとの戦い、夏は火鉢を抱えての走行で気を失いそうなほど暑い。雨が降ればずぶ濡れになるし、強風には注意が必要です。

しかし、考えてみれば、便利な商品がこれでもかというくらい今の時代販売されていて、電熱グローブ、グリップヒーター、冷感シャツ、メッシュジャケット等、対策をしっかりとれば、不便が快適にも変わってしまうのが不思議です。コロナ禍においては、好きでもないウイルスと共存していかなければなりません。

先程の話に戻りますが対策グッズを買って利用して、快適にコロナを乗りこなしていく方法がありません。とりわけ、バイクに乗って走っている時は流石にコロナウイルスも私には追いつけないだろうと思いつつ、次の週末は何処に行こうかと考えると、案外楽しいものです。(ホーネット)



「伊豆商事基本5動作+笑顔」

伊豆商事の社員は、すべての活動において、「伊豆商事基本5動作+笑顔」を活動の基準にしております。

(1)「あいさつ」

- ・どんなに親しい得意先様であっても、「始め」と「終わり」は、目を合わせ、相手に敬意を表した、心を込めたあいさつをします。
- ・会社への出勤時と退出時には、上司と仲間に相手に敬意を表した、心を込めたあいさつをします。

(2)「身だしなみ」(清潔感)

- ・お客様が最初に目にするものは、私たちの姿です。外出前には、身だしなみのチェックを行います。
- ・「もっと、ここにいたい」と思っていただけの空間作りをするのにふさわしい姿をきちんと整えます。

(3)「約束を守ります」

- ・人間として大切なこと。
- ・ひとつひとつ「約束を守る」ことを積み重ね、社は『信用』につなげていきます。

(4)「スピード」

- ・「スピード」は価値を生み出します。
- ・「7ルール」を実践し、すぐにやります！

(5)「感謝」する心

- ・私たちの仕事は、お客さまから好意をいただく仕事です。常に「感謝」の心を持ち、それを「礼」という形で表します。
- ・事務所への電話には、必ず3コール以内に電話を取り、「有難うございます。伊豆商事でございます」と応じます。

=+「笑顔」を心がけよう

- ・周りが明るくなり、良い影響を及ぼします。
- ・「笑顔」には感情を制御する「力強さ」があります。
- ・笑うと心がリラックスします。免疫力を高めると言われています。

